



analyticon instruments ist der Marktführer für mobile Elementanalyse und Molekularspektroskopie in Deutschland. Unsere High-Tech-Produkte werden zur Qualitätssicherung in der Pharma-, Chemie-, Metall- und Recyclingindustrie sowie im Bereich der nationalen Sicherheit eingesetzt. Jede unserer 50 außergewöhnlichen Persönlichkeiten ist ein wichtiger Teil des Unternehmens und verantwortlich für unseren Erfolg. Stärken und Schwächen jedes Einzelnen ergänzen sich Team optimal und machen uns besonders. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir engagierte Naturtalente mit technischer Kompetenz als

Kundenberater Analysetechnik im Vertrieb (m/w/d)

Tätigkeitsfeld

Unsere Kunden möchten Metalle analysieren, unbekannte Substanzen identifizieren, oder Qualitätskontrollen durchführen. Sie suchen Spezialisten, die Ihnen helfen, Probleme zu lösen. analyticon hat die passenden Analysatoren und die fachliche Kompetenz für optimale Beratung und erstklassigen Kundensupport vor und nach dem Kauf. Zum Ausbau dieser Stärke benötigt unser Team engagierte, leidenschaftliche und kreative Verstärkung. Besonders spannend ist, dass sich unsere Lösungen in vielen Bereichen einsetzen lassen.

Ihre Aufgaben umfassen

- Vorführung portabler Spektrometer bei Kunden und Interessenten im D/A/CH-Raum
- Durchführung von Anwenderschulungen für portable Spektrometer
- Nachverfolgung bestehender Verkaufschancen mit dem Ziel eines erfolgreichen Abschlusses
- Neukundenakquise und proaktive Betreuung von Bestandskunden
- Beratung von Interessenten zu technischen Fragen und Erstellung maßgeschneiderter Angebote
- Eigenständiger Verkauf von Produkten und Serviceleistungen
- Recherche und Identifizierung möglicher verkaufsfördernder Maßnahmen in Zusammenarbeit mit Vertriebsaußendienst und Marketing
- Besuch von Fachmessen und Tagungen

Anforderungsprofil

Senden Sie uns Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, wenn Sie folgende Voraussetzungen mitbringen:

- Kompetenzen im naturwissenschaftlichen / technischen Bereich
- Berufserfahrung in Vertrieb oder Tele-Sales
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und Flexibilität
- Eigeninitiative und Selbstständigkeit
- Sicheres Auftreten und gute Umgangsformen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Leidenschaftliche und präzise Arbeitsweise

analyticon instruments gmbh
Annabelle Geitmann
Dieselstraße 18
D-61191 Rosbach v.d. Höhe
Tel. +49 (0)160)96444660
a.geitmann@analyticon.eu
www.analyticon.eu